

Ассоциация научно-технических организаций "Уральский профессиональный форум"
Автономная некоммерческая профессиональная образовательная организация
"Современный цифровой колледж при Западно-уральском институте экономики и права"
(АНПОО "СЦК при ЗУИЭП")

Рекомендовано к утверждению
на заседании Педагогического совета
АНПОО "СЦК при ЗУИЭП"
(протокол № 4 от 21.07.2022)



/Лобанова И.И.

**ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА
ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ**
по предмету

«ДД.03 ЭКОНОМИКА»

по специальности
40.02.03 Право и судебное администрирование
квалификация «Специалист по судебному администрированию»

форма обучения: очно-заочная

Пермь, 2022

1. ПАСПОРТ КОМПЛЕКТА ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

Предметом оценки на экзамене являются следующие результаты:

сформированность системы знаний об экономической сфере в жизни общества; как пространстве, в котором осуществляется экономическая деятельность индивидов, семей, отдельных предприятий и государства;

понимание сущности экономических институтов, их роли в социально-экономическом развитии общества;

понимание места и роли России в современной мировой экономике;

умение ориентироваться в текущих экономических событиях в России и в мире;

сформированность представлений об экономической науке как системе теоретических и прикладных наук; особенностях ее методологии и применимости экономического анализа в других социальных науках; понимание эволюции и сущности основных направлений современной экономической науки;

владение системными экономическими знаниями, включая современные научные методы познания и опыт самостоятельной исследовательской деятельности в области экономики

владение навыками поиска актуальной экономической информации в различных источниках, включая Интернет; умение различать факты, аргументы и оценочные суждения; анализировать, преобразовывать и использовать экономическую информацию для решения практических задач в учебной деятельности и реальной жизни;

владение приемами работы со статистической, фактической и аналитической экономической информацией;

умение самостоятельно анализировать и интерпретировать данные для решения теоретических и прикладных задач

Формы промежуточной и итоговой аттестации:

- Тематическое тестирование
- Итоговое тестирование

Тематическое и итоговое тестирование:

Примерное время на выполнение

- тематического теста составляет 15 – 20 минут
- итогового теста по всему курсу – 40 минут.

Контроль и оценка на зачете осуществляются с использованием стандартизированных контрольно-измерительных материалов (КИМ), представленных в форме тестовых заданий.

По итогам тестирования выставляется оценка по шкале: «отлично», «хорошо», «удовлетворительно», «неудовлетворительно» в соответствии со шкалой перевода:

Критерии оценивания тестовых работ

- Оценка «5» (отлично) - при выполнении 75-100% вопросов
- Оценка «4» (хорошо) - при выполнении 55-74% вопросов

- *Оценка «3»* (удовлетворительно) - при выполнении 31-54% вопросов
- *Оценка «2»* (неудовлетворительно) - при выполнении менее 30 % вопросов

Оценочные средства предназначены для контроля и оценки результатов обучения студентов, освоивших программу учебного предмета и разработаны на основании рабочей программы.

Критерии оценки

Оценка устных ответов обучающихся

Оценка «5» ставится в том случае, если обучающийся показывает верное понимание рассматриваемых вопросов, дает точные формулировки и истолкование основных понятий, строит ответ по собственному плану, сопровождает рассказ примерами, умеет применить знания в новой ситуации при выполнении практических заданий; может установить связь между изучаемым и ранее изученным материалом по курсу ОБЖ, а также с материалом, усвоенным при изучении других предметов.

Оценка «4» ставится, если ответ студента удовлетворяет основным требованиям к ответу на оценку «5», но дан без использования собственного плана, новых примеров, без применения знаний в новой ситуации, без использования связей с ранее изученным материалом и материалом, усвоенным при изучении других предметов; если обучающийся допустил одну ошибку или не более двух недочетов и может их исправить самостоятельно или с небольшой помощью учителя.

Оценка «3» ставится, если обучающийся правильно понимает суть рассматриваемого вопроса, но в ответе имеются отдельные пробелы в усвоении вопросов курса ОБЖ, не препятствующие дальнейшему усвоению программного материала; умеет применять полученные знания при решении простых задач с использованием стереотипных решений, но затрудняется при решении задач, требующих более глубоких подходов в оценке явлений и событий; допустил не более одной грубой ошибки и двух недочетов, не более одной грубой и одной негрубой ошибки, не более двух-трех негрубых ошибок, одной негрубой ошибки и трех недочетов; допустил четыре или пять недочетов.

Оценка «2» ставится, если обучающийся не овладел основными знаниями и умениями в соответствии с требованиями программы и допустил больше ошибок и недочетов, чем необходимо для оценки 3.

При оценивании устных ответов обучающихся целесообразно проведение поэлементного анализа ответа на основе программных требований к основным знаниям и умениям обучающихся, а также структурных элементов некоторых видов знаний и умений, усвоение которых целесообразно считать обязательными результатами обучения.

Оценка письменных контрольных работ

Оценка «5» ставится за работу, выполненную полностью без ошибок и недочетов.

Оценка «4» ставится за работу, выполненную полностью, но при наличии в ней не более одной негрубой ошибки и одного недочета, не более трех недочетов.

Оценка «3» ставится, если студент правильно выполнил не менее 2/3 всей работы или допустил не более одной грубой ошибки и двух недочетов, не более одной грубой и одной

негрубой ошибки, не более трех негрубых ошибок, одной негрубой ошибки и трех недочетов, при наличии четырех-пяти недочетов.

Оценка «2» ставится, если число ошибок и недочетов превысило норму для оценки 3 или правильно выполнено менее $2/3$ всей работы.

Оценка практических работ

Оценка «5» ставится, если обучающийся выполняет практическую работу в полном объеме с соблюдением необходимой последовательности действий, самостоятельно и правильно выбирает необходимое оборудование; все приемы проводит в условиях и режимах, обеспечивающих получение правильных результатов и выводов; соблюдает требования правил техники безопасности.

Оценка «4» ставится, если выполнены требования к оценке 5, но было допущено два-три недочета, не более одной негрубой ошибки и одного недочета.

Оценка «3» ставится, если работа выполнена не полностью, но объем выполненной части таков, что позволяет получить правильный результат и вывод; если в ходе выполнения приема были допущены ошибки.

Оценка «2» ставится, если работа выполнена не полностью и объем выполненной части работ не позволяет сделать правильных выводов; если приемы выполнялись неправильно.

Во всех случаях оценка снижается, если студент не соблюдал правила техники безопасности.

Контрольно-измерительные материалы составляются в соответствии с требованиями государственного стандарта по Астрономии, уровнем обученности обучающихся.

2. КОМПЛЕКТ КОНТРОЛЬНО - ИЗМЕРИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ ДЛЯ ОЦЕНКИ ОСВОЕНИЯ УЧЕБНОГО ПРЕДМЕТА

Перечень тематических и итоговых тестов Тематическое тестирование

Тест № 1:

1. Всё то, что ценится людьми как средство удовлетворения своих нужд:

1. Общеэкономические процессы.
2. Факторы производства.
3. Даровые блага.
4. Экономика.
5. Экономические блага.
6. Блага.

2. Наука, изучающая поведение участников процесса хозяйственной деятельности:

1. Общеэкономические процессы.
2. Факторы производства.
3. Даровые блага.
4. Экономика.

3. Ресурсы, используемые людьми для создания жизненных благ:

1. Общеэкономические процессы.
2. Факторы производства.
3. Даровые блага.
4. Экономика.

4. Влияют не только на экономику семьи, фирмы, региона или определенного рынка, но и на всю экономическую жизнь страны в целом:

1. Общеэкономические процессы.
2. Факторы производства.
3. Даровые блага.
4. Экономика.

5. Экономическая наука разделяет все жизненные блага на группы. Назови их:

1. Общеэкономические процессы.
2. Факторы производства.
3. Даровые блага.
4. Экономика.
5. Экономические блага.

6. Блага, имеющийся объем которых больше потребностей людей, а потребление их одними людьми не приводит к возникновению нехватки этих благ для других:

1. Общеэкономические процессы.
2. Факторы производства.
3. Даровые блага.
4. Экономика.

7. Средства удовлетворения человеческих потребностей, доступные людям в объеме меньшем, чем объем этих потребностей:

1. Общеэкономические процессы.
2. Факторы производства.
3. Даровые блага.
4. Экономика.
5. Экономические блага.
6. Блага.

8. Назовите автора строк:

*...Не мог он ямба от хорея,
Бранил Гомера, Феокрита;
И был глубокий эконом,
Как государство богатеет,
Не нужно золота ему,
Как мы ни бились, отличить.
Зато читал Адама Смита,
То есть умел судить о том,
И чем живет, и почему
Когда простой продукт имеет.*

1. Липсиц И.В. 2. Хайек Ф.А. 3. Витте С.Ю. 4. Пушкин А.С. 5. Форд Г.

9. Использование умственных и физических способностей людей, их навыков и опыта в форме услуг, необходимых для производства экономических благ:

1. Специализация.
2. Предпринимательство.
3. Земля.
4. Информация.
5. Капитал.
6. Труд.

10. Фактор производства, все виды природных ресурсов пригодных для производства экономических благ:

1. Специализация.
2. Предпринимательство.
3. Земля.
4. Информация.

11. Производственно-технический аппарат, который люди создали для увеличения своих сил и расширения возможностей изготовления, необходимых благ:

1. Специализация.
2. Предпринимательство.
3. Земля.
4. Информация.
5. Капитал.
6. Труд.

12. Сосредоточение определенного вида деятельности в руках человека или хозяйственной организации, которые справляются с ней лучше других:

1. Специализация.
2. Предпринимательство.
3. Земля.
4. Информация.

13. Объем благ, который удастся получить от использования единицы определенного вида ресурсов в течение фиксированного периода времени:

1. Прибыль.
2. Торговля.
3. Товар.
4. Производительность.

14. Материальный предмет, полезный людям и потому ценимый ими как благо:

1. Прибыль.
2. Торговля.
3. Товар.
4. Производительность.

15. Нематериальное благо, имеющее форму полезной людям деятельности:

1. Прибыль.

2. Торговля.
3. Товар.
4. Производительность.
5. Ограниченность.
6. Услуга.

16. Великий шотландский экономист остроумно подметил: «Никому никогда не приходилось видеть, чтобы собака сознательно менялась костью с другой собакой...». Назовите его имя:

1. Липсиц И.В.
2. Смит А.
3. Витте С.Ю.
4. Пушкин А.С.

17. Отец массового автомобилестроения, человек талантливый, изобретатель:

1. Сорос Д.
2. Туманов В.
3. Витте С.
4. Белова В.
- 6 5. Форд Г.

18. Добровольный и взаимовыгодный обмен благами в форме купли-продажи товаров и услуг за деньги:

1. Прибыль.
2. Торговля.
3. Товар.
4. Производительность.

19. Заполни схему «Основные жизненные потребности людей»:

Ключевые слова: Потребность в безопасности; Потребность в лечении; Потребность в пище; Потребность в одежде; Потребность в жилье.

20. Недостаточность объёма имеющихся ресурсов всех видов для производства того объёма благ, который люди хотели бы получить:

1. Прибыль.
2. Торговля.
3. Товар.
4. Производительность.
5. Ограниченность.
6. Услуга.

21. Превышение выручки от продаж товаров над общей суммой затрат на их изготовление и продажу:

1. Прибыль.
2. Торговля.
3. Товар.
4. Производительность.

22. Денежная сумма, которая уплачена при покупке или может быть получена при продаже определенного объёма товаров и услуг:

1. Традиционная экономическая система.
2. Рыночная система.
3. Экономическая система.
4. Стоимость.

23. Ценность для человека наиболее предпочтительного из благ, получение которых становится невозможным при избранном способе использования ограниченных ресурсов:

1. Традиционная экономическая система.
2. Рыночная система.
3. Экономическая система.
4. Стоимость.
5. Частная собственность
6. Цена выбора.

Ответы на тест

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	

Тест № 2:

1. Форма организации хозяйственной жизни общества, различающейся по способу координации фирм и государства и типу собственности:

1. Традиционная экономическая система.
2. Рыночная система.
3. Экономическая система.
4. Стоимость.

2. Способ организации экономической жизни, при котором земля и капитал находятся в общем, владении племени, а ограниченные ресурсы распределяются в соответствии с длительно существующими традициями:

1. Традиционная экономическая система.
2. Рыночная система.
3. Экономическая система.
4. Стоимость.

3. Заполни схему «Основы капиталистической экономической системы»:

Капитализм	

Ключевые слова: Рынки ресурсов и товаров; Право частной собственности; Частная хозяйственная инициатива.

4. Способ организации экономической жизни, при котором капитал и земля находятся в собственности отдельных лиц, а ограниченные ресурсы распределяются с помощью рынков:

1. Традиционная экономическая система.
2. Рыночная система.
3. Экономическая система.
4. Стоимость.

5. Признаваемое обществом право отдельных граждан и их объединений владеть, пользоваться и распоряжаться отдельным объёмом (частью) любых видов экономических ресурсов:

1. Традиционная экономическая система.
2. Рыночная система.
3. Экономическая система.
4. Стоимость.
5. Частная собственность
6. Цена выбора.

6. Экономическое соперничество за право получения большей доли определенного вида ограниченных ресурсов:

1. Эластичность спроса по цене.
2. Величина спроса.
3. Командная экономическая система.
4. Конкуренция.

7. Способ организации экономической жизни, при котором капитал и земля находятся в собственности государства, а распределение ограниченных ресурсов осуществляется по указаниям органов управления и в соответствии с планами:

1. Эластичность спроса по цене.
2. Величина спроса.
3. Командная экономическая система.
4. Конкуренция.

8. Способ организации экономической жизни, при котором земля и капитал находятся в частной собственности, а распределение ограниченных ресурсов осуществляется как рынками, так и при значительном участии государства:

1. Эластичность спроса по цене.
2. Величина спроса.
3. Командная экономическая система.
4. Конкуренция.
5. Смешанная экономическая система.
6. Спрос.

9. Выдающийся творец российской экономики, игравший главные роли в правительствах императоров Александра III и Николая II, вошедший в историю как защитник рубля и вдохновитель российской индустриализации:

1. Сорос Д.
2. Туманов В.
3. Витте С.
4. Белова В.
5. Якокка Л.

10. Заполни схему «Основные элементы смешанной экономической системы»:

Основные элементы смешанной экономической системы		
II		
I		

I – сфера действия рыночных механизмов.

II – сфера действия командных механизмов, то есть контроля со стороны государства.

Ключевые слова: Перераспределение доходов и ресурсов; Ослабление внешних эффектов; Рынки ресурсов и товаров; Создание общественных благ; Право частной собственности; Частная хозяйственная инициатива.

Ответы на тест

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10

Тест № 3:

1. Объём товара определенного вида (в натуральном измерении), который покупатели готовы (хотят и могут) приобрести на протяжении определенного периода времени (месяца, года) при определенном уровне цены этого товара:

1. Эластичность спроса по цене.
2. Величина спроса.
3. Выручка от продаж.
4. Конкуренция.
5. Смешанная экономическая система.
6. Спрос.

2. Сложившаяся в определенный период времени зависимость величин спроса на данном товарном рынке от цен, по которым товары могут быть предложены к продаже:

1. Эластичность спроса по цене.
2. Величина спроса.
3. Выручка от продаж.
4. Конкуренция.
5. Смешанная экономическая система.
6. Спрос.

3. Масштаб изменения величины спроса (в %) при изменении цены на один процент:

1. Эластичность спроса по цене.
2. Величина спроса.
3. Выручка от продаж.
4. Конкуренция.

4. Денежная сумма, получаемая при продаже и равная произведению числа проданных товаров на цену, по которой их купили:

1. Эластичность спроса по цене.
2. Величина спроса.
3. Выручка от продаж.
4. Конкуренция.

5. Повышение цен обычно ведет к уменьшению величины спроса, а снижение цен - к её увеличению:

1. Избыток (затоваривание).
2. Закон спроса.
3. Дефицит.
4. Эластичность предложения по цене.

6. Масштаб изменения величины предложения (в %) при изменении цены на один процент:

1. Избыток (затоваривание).
2. Закон спроса.
3. Дефицит.
4. Эластичность предложения по цене.

7. Повышение цен обычно ведет к росту величины предложения, а снижение цен - к её уменьшению:

1. Избыток (затоваривание).
2. Закон спроса.
3. Дефицит.
4. Эластичность предложения по цене.
5. Равновесная цена.
6. Закон предложения.

8. Известный менеджер в истории американской автомобильной промышленности:

1. Сорос Д.
2. Туманов В.
3. Витте С.
4. Белова В.
5. Якокка Л.

Ответы на тест

1	2	3	4	5	6	7	8

Тест № 4:

1. Ситуация, возникающая на рынке, когда при существующем уровне цены продавцы предлагают к продаже большой объём товаров, чем покупатели готовы купить при такой цене:

1. Избыток (затоваривание).
2. Закон спроса.
3. Дефицит.
4. Эластичность предложения по цене.

2. Ситуация на рынке, когда покупатели при существующем уровне цены готовы купить больший объём товаров, чем продавцы при такой цене согласны предложить к продаже:

1. Избыток (затоваривание).
2. Закон спроса.
3. Дефицит.
4. Эластичность предложения по цене.

3. Цена, позволяющая продать весь объём товаров, который изготовители (продавцы) согласны при такой цене предложить на продажу:

1. Избыток (затоваривание).
2. Закон спроса.
3. Дефицит.
4. Эластичность предложения по цене.
5. Равновесная цена.
6. Закон предложения.

4. Формирование и изменение рыночных цен под влиянием столкновения интересов покупателей и продавцов, принимающих свои решения без принуждения извне:

1. Активы.
2. Бартер.

3. Безналичные денежные средства.
4. Наличные денежные средства.
5. Эмиссия денег.
6. Механизм цен.

Ответы на тест

1	2	3	4

Тест № 5:

1. Выпуск в обращение дополнительного количества денежных знаков:

1. Активы.
2. Бартер.
3. Безналичные денежные средства.
4. Наличные денежные средства.
5. Эмиссия денег.
6. Механизм цен.

2. Бумажные деньги и разменная монета:

1. Активы.
2. Бартер.
3. Безналичные денежные средства.
4. Наличные денежные средства.

3. Сумма, хранящаяся на счетах граждан, фирм и организаций в банках и используемые для расчетов путем изменения записей в банках о том, кому какая сумма таких денежных средств принадлежит:

1. Активы.
2. Бартер.
3. Безналичные денежные средства.
4. Наличные денежные средства.

4. Заполни схему «Основные элементы современных денежных систем»:

Ключевые слова: Безналичные денежные средства; Бумажные деньги; Денежная масса; Наличные денежные средства; Разменная монета.

5. Прямой обмен одних товаров или услуг на другие без использования денег:

1. Активы.
2. Бартер.
3. Безналичные денежные средства.

6. Всё ценное, что человеку, фирме или государству принадлежит на правах собственности:

1. Активы.
2. Бартер.
3. Безналичные денежные средства.

7. Степень легкости, с которой какие-либо активы могут быть превращены владельцем в деньги:

1. Активы.
2. Ликвидность.
3. Деньги.
4. Денежная масса.

8. Особый товар, который: принимается всеми в обмен на любые другие товары и услуги, дает возможность сохранить и накопить в форме сбережений:

1. Активы.
2. Ликвидность.
3. Деньги.
4. Денежная масса.

9. Заполни схему «Функции денег в экономике»:

Деньги		

Ключевые слова: Средство сбережения; Средство измерения (счета); Средство обмена.

Ответы на тест

1	2	3	4	5	6	7	8	9

Тест № 5:

1. Сумма денег, которой граждане, фирмы и государственные организации страны владеют и которую используют для расчетов и в качестве сбережений:

1. Активы.
2. Ликвидность.
3. Деньги.
4. Денежная масса.

2. Денежная единица, которая участвовала в течение года в обеспечении любых сделок:

1. Активы.
2. Ликвидность.
3. Деньги.
4. Денежная масса.
5. Скорость обращения денег.
6. Покупательная способность денег.

3. Объём благ и услуг, который может быть приобретен на некоторое количество денег в данный момент времени:

1. Активы.
2. Ликвидность.
3. Деньги.
4. Денежная масса.
5. Скорость обращения денег.
6. Покупательная способность денег.

4. Заполни схему «Возникновение инфляции спроса»:

Ключевые слова: Имеется денег; Предложение; Превышение спроса над предложением по многим товарам; Нужно денег; Избыток денег; Спрос; Повышение общего уровня цен в стране.

5. Процесс повышения общего уровня цен в стране:

1. Покупательная способность денег.
2. Инвестирование.
3. Инфляция.
4. Рынок труда.

6. Ситуация в экономике, когда рост общего уровня цен в стране в течение месяца превышает 50% или, когда цены за год повышаются на 1000%:

1. Покупательная способность денег.
2. Инвестирование.
3. Инфляция.
4. Рынок труда.
5. Гиперинфляция.
6. Ставка заработной платы.

7. Заполни схему «Возникновение инфляции затрат»:

Ключевые слова: Новая зарплата; Прежние затраты на производство; Рост цен; Новая сумма расходов на жизнь; Прежняя зарплата; Рост затрат на производство; Новые затраты на производство; Прежняя сумма расходов на жизнь.

8. Направление денег на приобретение дополнительного капитала:

1. Покупательная способность денег.
2. Инвестирование.
3. Инфляция.
4. Рынок труда.

Ответы на тест

1	2	3	4	5	6	7	8

Тест № 6:

1. Совокупность экономических и юридических процедур, позволяющих людям обменять свои трудовые услуги на заработную плату и другие выгоды, которые фирмы согласны им предоставить в обмен на эти услуги:

1. Покупательная способность денег.
2. Инвестирование.
3. Инфляция.
4. Рынок труда.

2. Денежная сумма, выплачиваемая работнику за трудовые услуги, оказанные им в течение определенного периода времени:

1. Покупательная способность денег.
2. Инвестирование.
3. Инфляция.
4. Рынок труда.
5. Гиперинфляция.
6. Ставка заработной платы.

3. Факторы производства, порождаемый необходимостью их использования для производства товаров и услуг:

1. Тягость труда.
2. Единая тарифная сетка.
3. Производный спрос.
4. Промежуточный минимум.

4. Мера физической и нервной сложности и утомительности выполнения профессиональных обязанностей:

1. Тягость труда.
2. Единая тарифная сетка.
3. Производный спрос.
4. Промежуточный минимум.

5. Американец венгерского происхождения. Одни величают его «самым гениальным финансистом мира», другие называют «врагом фунта стерлингов», третьи, пожимая плечами, именуют «чудаком»:

1. Сорос Д.
2. Туманов В.
3. Витте С.
4. Белова В.
5. Якокка Л.

6. Знания и навыки, накопленные человеком в результате обучения и предыдущей трудовой деятельности и влияющие на возможность его трудоустройства, и уровень получаемой заработной платы:

1. Тягость труда.
2. Единая тарифная сетка.
3. Производный спрос.
4. Промежуточный минимум.
5. Человеческий капитал.
6. Трудовой контракт.

Ответы на тест

1	2	3	4	5	6

Тест № 7:

1. Общеобязательные правила определения оплаты труда работников, которые заняты в различных государственных организациях, но имеют одинаковую квалификацию, образовательный уровень, трудовой стаж и выполняют сходную работу, в силу чего оплата их труда устанавливается на одном и том же уровне:

1. Тягость труда.
2. Единая тарифная сетка.
3. Производный спрос.
4. Прожиточный минимум.

2. Сумма денег, необходимая для приобретения человеком объёма продуктов питания не ниже физических норм, а также удовлетворения на минимально необходимом уровне его потребностей в одежде, обуви, жилье, транспортных услугах, предметах санитарии и гигиены:

1. Тягость труда.
2. Единая тарифная сетка.
3. Производный спрос.
4. Прожиточный минимум.

3. Соглашение о содержании и условиях труда, а также о размере его оплаты и иных взаимных обязательствах работодателя и наемного работника, достигаемое ими в результате индивидуальных переговоров:

1. Тягость труда.
2. Единая тарифная сетка.
3. Производный спрос.
4. Прожиточный минимум.

5. Человеческий капитал.

6. Трудовой контракт.

4. Документ по итогам переговоров между правительством, объединениями работодателей и профсоюзов, определяющий общие направления изменения условий купли-продажи рабочей силы в целом по стране:

1. Рабочая сила.
2. Генеральное соглашение.
3. Неполная занятость.
4. Трудовая пенсия.

5. Наиболее яркая фигура в ряду новых российских предпринимателей, человек с невероятно трудной, но и удивительной судьбой:

1. Сорос Д.
2. Туманов В.
3. Витте С.
4. Белова В.
5. Якокка Л.

6. Денежное пособие, получаемое гражданином после достижения им установленного законом возраста и при условии, что он отработал определенное число лет:

1. Рабочая сила.
2. Генеральное соглашение.
3. Неполная занятость.
4. Трудовая пенсия.
5. Монопсония.
6. Безработица.

Ответы на тест

1	2	3	4	5	6

Тест № 8:

1. Наличие в стране людей, которые способны и желают трудиться по найму при сложившемся уровне оплаты труда, но не могут найти работу по своей специальности или трудоустроиться вообще:

1. Рабочая сила.
2. Генеральное соглашение.
3. Неполная занятость.
4. Трудовая пенсия.
5. Монопсония.
6. Безработица.

2. Общая численность граждан страны в трудоспособном возрасте, которые имеют работу, и граждан, которые найти работу для себя не могут:

1. Рабочая сила.
2. Генеральное соглашение.
3. Неполная занятость.

3. Ситуация, при которой работник формально числится занятым, но заработной платы не получает, так как находится в вынужденном отпуске, или получает лишь часть своей нормальной оплаты, так как трудится неполный рабочий день:

1. Рабочая сила.
2. Генеральное соглашение.
3. Неполная занятость.
4. Трудовая пенсия.

4. Ситуация, возникающая на рынке при наличии только одного покупателя товаров, который в силу своего исключительного положения может диктовать всем продавцам условия приобретения этих товаров, и прежде всего их цену:

1. Рабочая сила.
2. Генеральное соглашение.
3. Неполная занятость.
4. Трудовая пенсия.
5. Монопсония.
6. Безработица.

5. Ситуация, когда в стране существует только фрикционная и структурная безработица:

1. Естественная норма безработицы.
2. Чистая прибыль.
3. Фирма.

6. Создатель детского образовательно-производственного комплекса «Творчество» в Уфе:

1. Сорос Д.
2. Туманов В.
3. Витте С.
4. Белова В.
5. Якокка Л.

Ответы на тест

1	2	3	4	5	6

Тест № 9:

1. Коммерческая организация, приобретающая факторы производства с целью создания и продажи благ и получения на этой основе прибыли:

1. Естественная норма безработицы.
2. Чистая прибыль.
3. Фирма.
4. Обязательства.

2. Человек, который на свои и заемные средства и под свой риск создает фирму, чтобы, соединяя производственные ресурсы, создавать блага, продажа которых принесет ему прибыль:

1. Предприниматель.
2. Чистая прибыль.
3. Фирма.
4. Обязательства. 15

3. Часть прибыли, остающаяся в распоряжении хозяйственной организации после уплаты налогов и других обязательных платежей:

1. Естественная норма безработицы.
2. Чистая прибыль.
3. Фирма.
4. Обязательства.

4. Дополни схему «Виды фирм по российскому законодательству»:

Товарищество на вере	Полное товарищество	АО	ООО	Общество с дополнительной ответственностью

Ключевые слова: Хозяйственные общества; Хозяйственные товарищества.

5. Действия, которые должник должен совершить в пользу кредитора, например, передать имущество, выполнить определенную работу или выплатить оговоренную сумму денег:

1. Естественная норма безработицы.
2. Чистая прибыль.
3. Фирма.
4. Обязательства.
5. Предприниматель.

6. Общее название нескольких форм хозяйственных организаций, предполагающих объединение собственных средств нескольких участников ради совместного ведения дел:

1. Естественная норма безработицы.
2. Чистая прибыль.
3. Фирма.

4. Обязательства.
5. Предприниматель.
6. Товарищество.
- 7. Хозяйственная организация, совладельцами которой может быть неограниченное число владельцев денежных средств. При этом каждый из них имеет право на часть имущества и доходов, а некоторые – и на участие в управлении им:**
 1. Экономические затраты.
 2. Товарищество.
 3. Общие затраты.
 4. Запасы.
 5. Акционерное общество.
 6. Бухгалтерские затраты.
- 8. Создатель фирмы «Панинтер» в России:**
 1. Сорос Д.
 2. Паникин А.
 3. Витте С.
 4. Кузнецов М.
 5. Якокка Л.

Ответы на тест

1	2	3	4	5	6	7	8

Тест № 10:

- 1. Денежные средства, которые члены семьи получают от посторонних лиц или организаций и могут использовать для оплаты собственных расходов:**
 1. Номинальный доход.
 2. Богатство семьи.
 3. Семейные доходы.
 4. Завещание.
- 2. Сумма денег, полученная гражданином или семьей в целом за определенный период времени:**
 1. Номинальный доход.
 2. Богатство семьи.
 3. Семейные доходы.
 4. Завещание.
- 3. Объем товаров и услуг, который гражданин или семья может приобрести в определенный период времени на свои номинальные доходы:**
 1. Номинальный доход.
 2. Богатство семьи.
 3. Семейные доходы.
 4. Завещание.
 5. Реальный доход.
 6. Прогрессивное налогообложение доходов.

Ответы на тест

1	2	3

Тест № 11:

1. Заполни схему «Причины, порождающие неравенство доходов»:

Ключевые слова: Разная смешанность использования факторов производства; Разный объем факторов производства находящихся в собственности граждан; Разная ценность факторов производства; Неравенство доходов.

2. Собственность семьи, свободная от долгов:

1. Номинальный доход.
2. Богатство семьи.
3. Семейные доходы.
4. Завещание.

3. Юридически оформленное дарение богатства, вступающее в силу после смерти его владельца:

1. Номинальный доход.
2. Богатство семьи.
3. Семейные доходы.
4. Завещание.
5. Реальный доход.

4. Система изъятия доходов граждан в пользу государства, при которой доля изымаемых доходов прогрессивно возрастает по мере увеличения абсолютной величины личных доходов гражданина:

1. Номинальный доход.
2. Богатство семьи.
3. Семейные доходы.
4. Завещание.
5. Реальный доход.
6. Прогрессивное налогообложение доходов.

5. Денежная сумма, передаваемая государством беднейшим гражданам для повышения их уровня жизни и формируемая за счет средств, изъятых с помощью налогов у более состоятельных граждан:

1. Социальный трансферт.
2. Общественные блага.
3. Слабости (несовершенства) рынка.
4. Внешние (побочные) эффекты.

Ответы на тест

1	2	3	4	5

Тест № 12:

1. Неспособность рыночных механизмов решать некоторые экономические задачи вообще или наилучшим образом:

1. Социальный трансферт.
2. Общественные блага.
3. Слабости (несовершенства) рынка.
4. Внешние (побочные) эффекты.

2. Ситуация, когда на кого-то из продавцов или покупателей приходится такая большая доля общего объема продаж или покупок на конкретном товарном рынке, что он может влиять на формирование цен и условий сделок в большей мере, чем остальные участники этого рынка:

1. Социальный трансферт.
2. Общественные блага.
3. Слабости (несовершенства) рынка.
4. Внешние (побочные) эффекты.
5. Монополизация рынка.
6. Финансы.

3. Товары или услуги, которыми люди пользуются совместно и которые не могут быть закреплены в чьей-то частной собственности:

1. Социальный трансферт.
2. Общественные блага.
3. Слабости (несовершенства) рынка.
4. Внешние (побочные) эффекты.

4. Ущерб (или выгода) от производства какого-либо блага, который приходится нести (или которую можно получить) людям или фирмам, непосредственно не участвующим в купле-продаже этого блага:

1. Социальный трансферт.
2. Общественные блага.
3. Слабости (несовершенства) рынка.
4. Внешние (побочные) эффекты.
5. Монополизация рынка.

5. Заполни схему «Экономические функции государства»:

Ключевые слова: Перераспределение доходов и богатства; Социальные трансферты; Создание общественных благ; Устранение последствий, порождаемых несовершенствами рынка; Налогообложение дохода и имущества; Борьба с монополизацией рынков; Регулирование конфликтов, порождаемых внешними эффектами или затратами.

Ответы на тест

1	2	3	4	5

Тест № 13:

1. Управление денежными поступлениями и платежами семьи, фирмы, населенного пункта или страны в целом:

1. Социальный трансферт.
2. Общественные блага.
3. Слабости (несовершенства) рынка.
4. Внешние (побочные) эффекты.
5. Монополизация рынка.
6. Финансы.

2. Определенный законодательством страны механизм изъятия части доходов граждан и фирм в пользу государства для оплаты расходов федеральных и местных органов власти:

1. Пошлина.
2. Налогообложение.
3. Бюджет.
4. Косвенный налог.
5. Дефицит государственного бюджета.

3. Налоговый платеж, который вносится гражданином не прямо в государственную казну, а сначала накапливается у продавцов определенных товаров, которые затем и перечисляют собравшиеся у них суммы налогов государству:

1. Пошлина.
2. Налогообложение.
3. Бюджет.
4. Косвенный налог.
5. Дефицит государственного бюджета.

4. Налог, взимаемый с покупателя при приобретении некоторых видов товаров и устанавливаемый обычно в процентах к цене этого товара:

1. Пошлина.
2. Налогообложение.
3. Бюджет.
4. Косвенный налог.
5. Дефицит государственного бюджета.
6. Акциз.

5. Плата, взимаемая государством с граждан и хозяйственных организаций за оказание им определенного вида услуг:

1. Пошлина.
2. Налогообложение.
3. Бюджет.
4. Косвенный налог.
5. Дефицит государственного бюджета.

6. Дополни схему «Структура налоговой системы России»:

НДС	Акцизы	Налог на доходы банков	Таможенная пошлина	Налог на прибыль предприятий
Налог на имущество предприятий	Лесной налог	Плата за воду, забираемую предприятиями	Платежи за пользование природными ресурсами	

Налог на имущество граждан	на Курортный сбор	Земельный налог	Сбор за право торговли	Сбор за регистрацию предпринимателей
----------------------------	-------------------	-----------------	------------------------	--------------------------------------

Ключевые слова: Местные налоги; Федеральные налоги; Налоги республик, краев и областей.

7. Свободный план сбора доходов и использования полученных средств на покрытие расходов федеральных или местных органов государственной власти:

1. Пошлина.
2. Налогообложение.
3. Бюджет.
4. Косвенный налог.

8. Финансовая ситуация, возникающая, когда государство намеревается осуществить расходы на сумму большую, чем может реально получить доходов за счет всех видов налогов и платежей:

1. Пошлина.
2. Налогообложение.
3. Бюджет.
4. Косвенный налог.
5. Дефицит государственного бюджета.
6. Акциз.

9. Сфера деятельности, доходы от которой укрываются от налогообложения:

1. «Теневая экономика».
2. Налогообложение.
3. Ценные государственные бумаги.
4. Косвенный налог.

10. Обязательства государства вернуть одолженную сумму плюс процент за использование этих денег:

1. «Теневая экономика».
2. Налогообложение.
3. Ценные государственные бумаги.
4. Косвенный налог.

11. Сумма ссуд, взятых государственными органами и еще не возвращенных кредиторам:

1. «Теневая экономика».
2. Налогообложение.
3. Ценные государственные бумаги.
4. Косвенный налог.
5. Государственный долг.

Ответы на тест

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11

1. Совокупная рыночная стоимость всех произведенных в стране за год конечных товаров и услуг:

1. Международная специализация.
2. Приватизационный чек (ваучер).
3. Валовый продукт.
4. Приватизация.

2. Бывшие государства социалистического лагеря, имеющие развитую промышленность и высокий образовательный уровень населения, но лишь приступившие к созданию целостной экономической системы рыночного или смешанного типа:

1. Международная специализация.
2. Приватизационный чек (ваучер).
3. Валовый продукт.
4. Приватизация.
5. Постсоциалистические страны.
6. Несостоятельность (банкротство) предприятия.

3. Сын адмирала, в восемь лет был призван на службу ко двору, чтобы помогать учиться своему ровеснику – будущему императору Павлу I. Провидец, адмирал:

1. Платон.
2. Сен-Симон А.
3. Кампанелла Т.
4. Мордвинов Н.
5. Мор Т.
6. Фурье Ш.

4. Экономика в лицах. Утописты – строители несбыточной идиллии:

1. Платон.
2. Сен-Симон А.
3. Кампанелла Т.
4. Оуэн Р.
5. Мор Т.
6. Фурье Ш.

5. Сосредоточение различных стран на изготовление тех товаров и услуг, в производстве которых они имеют экономическое преимущество перед другими странами:

1. Международная специализация.
2. Приватизационный чек (ваучер).
3. Валовый продукт.
4. Приватизация.

6. Передача бывших государственных предприятий на определенных условиях новым частным собственникам в лице граждан и негосударственных организаций:

1. Международная специализация.
2. Приватизационный чек (ваучер).
3. Валовый продукт.
4. Приватизация.
5. Постсоциалистические страны.

7. Ученый в кресле премьера, начало радикальных реформ в России в 1992 году неразрывно связана с его именем:

1. Чаянов А.
2. Веблен Т.
3. Гайдар Е.

4. Курно А.
5. Столыпин П.
6. Смит А.

8. Неспособность удовлетворить требования кредиторов по оплате товаров (работ, услуг) в связи с превышением денежной суммы обязательств должника над стоимостью его имущества:

1. Международная специализация.
2. Приватизационный чек (ваучер).
3. Валовый продукт.
4. Приватизация.
5. Постсоциалистические страны.
6. Несостоятельность (банкротство) предприятия.

9. Ценная государственная бумага, бесплатно выдававшаяся всем гражданам России в 1992-1993 гг. в подтверждение права стать совладельцем имущества, выбранного ими государственного предприятия:

1. Международная специализация.
2. Приватизационный чек (ваучер).
3. Валовый продукт.
4. Приватизация.

Ответы на тест

1	2	3	4	5	6	7	8	9

Тест № 15:

1. Финансовый посредник, осуществляющий деятельность по приему депозитов, предоставлению ссуд, организации расчетов, купле и продаже ценных бумаг:

1. Эмиссионный банк.
2. Кредитоспособность.
3. Банк.
4. Кредитный договор.

2. Банк, обладающий правами на выпуск (эмиссию) национальных денежных единиц и регулирование денежного обращения в стране:

1. Эмиссионный банк.
2. Кредитоспособность.
3. Банк.
4. Кредитный договор.

3. Заполни схему «Структура современных национальных банковских систем»:

Эмиссионный банк			Коммерческий банк		

Ключевые слова: Резервы; Наличные деньги; Кредиты гражданам и фирмам; Контроль; Кредиты; Сбережения граждан и фирм.

4. Все виды денежных средств, переданные их владельцами на временное хранение в банк с предоставлением ему права использовать эти деньги для кредитования:

1. Эмиссионный банк.
2. Кредитоспособность.
3. Банк.
4. Кредитный договор.

5. Возвратные ресурсы.
6. Депозит.
- 5. Соглашение между банком и тем, кто одалживает у него деньги (заемщиком), определяющее обязанности и права каждой из сторон, и прежде всего: срок предоставления кредита, плату за пользование им и гарантии возврата денег банку:**
 1. Эмиссионный банк.
 2. Кредитоспособность.
 3. Банк.
 4. Кредитный договор.
 5. Возвратные ресурсы.
- 6. Наличие у заемщика готовности и возможности вовремя выполнить свои обязательства по кредитному договору, то есть вернуть основную сумму займа и выплатить проценты по нему:**
 1. Эмиссионный банк.
 2. Кредитоспособность.
 3. Банк.
 4. Кредитный договор.
- 7. Собственность заемщика, которую он передает под контроль или в распоряжении банка, разрешая ее продать, если он сам не сможет вернуть долг:**
 1. Залог.
 2. Чековый счёт.
 3. Вексель.
 4. Частичные резервы.
- 8. Безусловное обязательство одного лица другому уплатить фиксированную сумму денег в определенные моменты времени:**
 1. Залог.
 2. Чековый счёт.
 3. Вексель.
 4. Частичные резервы.
- 9. Денежный документ, содержащий письменное поручение другому лицу (плательщику) выплатить некоторую сумму тому, на кого выписан документ за счет денег, ранее переданных в распоряжении плательщика:**
 1. Залог.
 2. Чековый счёт.
 3. Вексель.
 4. Частичные резервы.
 5. Чек.
 6. Кредитная эмиссия.
- 10. Форма хранения денег в банке, позволяющая владельцу счета выписывать в оплату за покупки чеки на свой банка, который и производит оплату, снимая деньги с такого счёта:**
 1. Залог.
 2. Чековый счёт.
 3. Вексель.
 4. Частичные резервы.
- 11. Заполни схему «Структура денежной массы по видам денежных средств»:**

Ключевые слова: Безналичные денежные средства; Банкноты; Срочные счета; Наличные деньги; Монеты; Текущие (чековые) счета; Прочие виды денежных средств в расчетах.

12. Доля внесенных в банк депозитов, которую он обязан резервировать в качестве гарантии выполнения обязательств перед вкладчиками:

1. Залог.
2. Чековый счёт.
3. Вексель.
4. Частичные резервы.
5. Чек.

13. Увеличение банком денежной массы страны за счет создания новых депозитов для тех клиентов, которые получили от него ссуды:

1. Залог.
2. Чековый счёт.
3. Вексель.
4. Частичные резервы.
5. Чек.
6. Кредитная эмиссия.

14. Устанавливаемая центральным банком страны обязательная пропорция резервирования части внесенных в банк депозитов:

1. Капиталовооруженность труда.
2. Резервные требования.
3. Человеческий капитал.
4. Депозитный мультипликатор.

15. Показатель масштаба предельно допустимого увеличения величины банковских депозитов при росте избыточных резервов на один рубль:

1. Капиталовооруженность труда.
2. Резервные требования.
3. Человеческий капитал.
4. Депозитный мультипликатор.
5. Экстенсивный рост.

16. Знаменитый монетарист:

1. Беккер Г.
2. Аристотель.
3. Мальтус Т.
4. Юм Д.
5. Риккардо Д.
6. Фридмен М.

Ответы на тест

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16

Тест № 16:

1. Заполни схему «Экономические основы международной торговли»:

--	--	--

Ключевые слова: Абсолютное преимущество в производстве; Неравное распределение природных благ; Относительное преимущество в производстве.

2. Покупка жителями одной страны товаров, изготовленных в других государствах:

1. Принцип абсолютного преимущества.
2. Экономические циклы.

3. Экспорт.
4. Экономическое развитие.
5. Импорт.
6. Интенсивный рост.
- 3. Продажа жителями других стран товаров, произведенных отраслями отечественной экономики:**
 1. Принцип абсолютного преимущества.
 2. Экономические циклы.
 3. Экспорт.
 4. Экономическое развитие.
- 4. Страны выигрывают от торговли друг с другом, если каждая из них специализируется на производстве товаров, которые она может изготавливать с абсолютно меньшими затратами ресурсов, чем ее торговые партнеры:**
 1. Принцип абсолютного преимущества.
 2. Экономические циклы.
 3. Экспорт.
 4. Экономическое развитие.
- 5. Каждой стране выгоднее экспортировать те товары, для которых цены выбора у нее относительно ниже, чем в других странах:**
 1. Таможенная пошлина.
 2. «Золотой стандарт».
 3. Протекционизм.
 4. Валютный (обменный) курс.
 5. Принцип относительного преимущества.
 6. Международная зона свободной торговли.
- 6. Теоретик мировой торговли, автор книги «Богатство народов», занимался биржевыми спекуляциями ценных бумаг:**
 1. Беккер Г.
 2. Кондратьев Н.
 3. Мальтус Т.
 4. Юм Д.
 5. Риккардо Д.
 6. Фридмен М.
- 7. Государственная экономическая политика, сутью которой является защита отечественных производителей товаров от конкуренции со стороны фирм других стран с помощью установления различного рода ограничений на импорт:**
 1. Таможенная пошлина.
 2. «Золотой стандарт».
 3. Протекционизм.
 4. Валютный (обменный) курс.
- 8. Налог в пользу государства, взимаемый при пересечении границы с владельца товаров иностранного производства, ввозимого в страну для продажи:**
 1. Таможенная пошлина.
 2. «Золотой стандарт».
 3. Протекционизм.
 4. Валютный (обменный) курс.
- 9. Группа стран, в пределах которых товары, люди и капиталы могут перемещаться почти или вообще без ограничений и пошлины:**
 1. Таможенная пошлина.
 2. «Золотой стандарт».
 3. Протекционизм.
 4. Валютный (обменный) курс.

5. Принцип относительного преимущества.

6. Международная зона свободной торговли.

10. Цена одной национальной денежной единицы, выраженная в денежных единицах других стран:

1. Таможенная пошлина.

2. «Золотой стандарт».

3. Протекционизм.

4. Валютный (обменный) курс.

5. Принцип относительного преимущества.

11. Механизм обмена национальных валют пропорционально весу золота, который объявлялся обеспечением номинала денежных знаков:

1. Таможенная пошлина.

2. «Золотой стандарт».

3. Протекционизм.

12. Официальное снижение государством курса обмена своих денежных знаков на валюты других стран, то есть увеличение количества этих знаков, которое можно получить за единицу иностранной валюты:

1. Валютный (обменный) курс.

2. Девальвация валюты.

3. Экономические циклы.

4. Валютный коридор.

5. Кредитная эмиссия.

13. Устанавливаемые государством верхняя и нижняя границы колебаний курса рубля на валютном рынке, соблюдение которых обеспечивается за счет продажи или скупки валюты на этом рынке Центральным банком:

1. Валютный (обменный) курс.

2. Девальвация валюты.

3. Экономические циклы.

4. Валютный коридор.

5. Кредитная эмиссия.

Ответы на тест

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13

Итоговый тест по курсу

1. Уровень жизни семьи, при котором ее доходы позволяют приобретать лишь небольшую часть стандартного для данной страны набора благ и услуг, образующего основу определения стоимости жизни в данной стране:

1. Бедность.

2. Бухгалтерские затраты.

3. Внутренний государственный долг.

2. Разница между выручкой от реализации и бухгалтерскими затратами фирмы:

1. Бедность.

2. Бухгалтерские затраты.

3. Внутренний государственный долг.
4. Вэлфер.
5. Закон Энгеля.
6. Бухгалтерская прибыль.
- 3. Общая сумма внешних затрат фирмы на производство товаров или услуг в течение определенного периода времени:**
 1. Бедность.
 2. Бухгалтерские затраты.
 3. Внутренний государственный долг.
- 4. Задолженность государственных органов управления перед правительствами, международными банками и финансовыми организациями, предоставившими деньги в заём на основе правительственных соглашений:**
 1. Бедность
 2. Бухгалтерские затраты
 3. Внутренний государственный долг
 4. Вэлфер
 5. Внешний государственный долг
 6. Бухгалтерская прибыль.
- 5. Задолженность государственных органов управления перед правительствами, перед гражданами, банками и фирмами своей страны, а также иностранцами, купившими ценные бумаги внутренних займов:**
 1. Бедность.
 2. Бухгалтерские затраты.
 3. Внутренний государственный долг.
 4. Вэлфер.
- 6. Название денежного пособия для бедняков Америки (от английского слова wealth – богатство):**
 1. Бедность.
 2. Бухгалтерские затраты.
 3. Внутренний государственный долг.
 4. Вэлфер.
 5. Внешний государственный долг.
- 7. Объёмы производства, которые могут быть достигнуты страной при наиболее полном использовании имеющихся у нее производственных ресурсов:**
 1. Бедность.
 2. Бухгалтерские затраты.
 3. Внутренний государственный долг.
 4. Вэлфер.
 5. Закон Энгеля.
 6. Граница производственных возможностей.
- 8. С ростом доходов семьи удельный вес расходов на питание снижается, доля расходов на одежду, жилище и коммунальные услуги меняется мало, а доля расходов на удовлетворение культурных и иных нематериальных нужд заметно возрастает:**
 1. Бедность.
 2. Бухгалтерские затраты.
 3. Внутренний государственный долг.
 4. Вэлфер.
 5. Закон Энгеля.
 6. Граница производственных возможностей.
- 9. Ситуация, когда цены растут в силу повышения затрат на производство:**
 1. Картель.
 2. Инфляция спроса.

3. Кривая Лоренца.
4. Инфляция затрат.
5. Неравенство богатства.

10. Ситуация, возникающая в том случае, если повышенный спрос предъявляется одновременно на большинстве рынков страны:

1. Картель.
2. Инфляция спроса.
3. Кривая Лоренца.
4. Инфляция затрат.

11. Все те сведения, которые необходимы людям для осознанной деятельности в мире экономики:

1. Картель.
2. Инфляция спроса.
3. Кривая Лоренца.
4. Инфляция затрат.
5. Неравенство богатства.
6. Информация.

12. Метод монополизации рынка, состоящий в заключении соглашения между изготовителями однородного товара о разделе рынка между ними и согласовании объемов продаж и цен каждого из членов:

1. Картель.
2. Инфляция спроса.
3. Кривая Лоренца.
4. Инфляция затрат.

13. График, который позволяет оценить, насколько реальное распределение доходов страны между семьями отличается от абсолютного равенства и абсолютного неравенства:

1. Картель.
2. Инфляция спроса.
3. Кривая Лоренца.
4. Инфляция затрат.

14. Различия в суммах регулярно получаемых номинальных доходов (в расчете на одного члена семьи) и рыночной ценности принадлежащей семьям собственности:

1. Картель.
2. Инфляция спроса.
3. Кривая Лоренца.
4. Инфляция затрат.
5. Неравенство богатства.
6. Информация.

15. Доход, который реально мог бы быть получен собственником капитала при вложении средств не в собственное дело, а в другие коммерческие и финансовые проекты с тем же уровнем риска:

1. Предельные (маржинальные) затраты.
2. Нормальная прибыль.
3. Предпринимательство.
4. Олигополия.

16. Рынок, на котором конкуренция происходит лишь между небольшим числом фирм, вытеснивших остальных соперников:

1. Предельные (маржинальные) затраты.
2. Нормальная прибыль.
3. Предпринимательство.
4. Олигополия.

5. Производство.

17. Выгода (польза), получаемая от дополнительно использованной единицы блага:

1. Предельные (маржинальные) затраты.

2. Нормальная прибыль.

3. Предпринимательство.

4. Олигополия.

5. Производство.

6. Предельная (маржинальная) полезность блага.

18. Реальная сумма затрат, в которую обходится изготовление каждой дополнительной единицы продукции:

1. Предельные (маржинальные) затраты.

2. Нормальная прибыль.

3. Предпринимательство.

19. Оказываемые обществу услуги особого рода, состоящие в создании для производства и распределения жизненных благ новых коммерческих организаций, называемых фирмами:

1. Предельные (маржинальные) затраты.

2. Нормальная прибыль.

3. Предпринимательство.

4. Олигополия.

20. Превращение вещества природы в блага, необходимые людям:

1. Предельные (маржинальные) затраты.

2. Нормальная прибыль.

3. Предпринимательство.

4. Олигополия.

5. Производство.

6. Предельная (маржинальная) полезность блага.

21. Организация, предоставляющая общие интересы наемным работникам определенных профессий или определенной отрасли в переговорах с предпринимателями:

1. Профессиональный союз.

2. Рынок чистой монополии.

3. Прямой налог.

22. Сбор в пользу государства, взимаемой с каждого гражданина или хозяйственной организации:

1. Профессиональный союз.

2. Рынок чистой монополии.

3. Прямой налог.

4. Рынок чистой (совершенной) конкуренции.

23. Ситуация, которая является лучшим из возможных компромиссов между интересами продавцов и покупателей:

1. Профессиональный союз.

2. Рынок чистой монополии.

3. Прямой налог.

4. Рынок чистой (совершенной) конкуренции.

5. Рынок в состоянии равновесия.

6. Стоимость жизни.

24. Ситуация, когда на рынке есть только один продавец:

1. Профессиональный союз.

2. Рынок чистой монополии.

3. Прямой налог.

25. Ситуация, характеризующаяся столкновением в конкурентной борьбе за деньги покупателей множества производителей однотипных товаров, ни один из которых не обладает контролем над такой долей рынка, чтобы иметь возможность влиять в своих интересах на объёмы продаж и рыночную цену:

1. Профессиональный союз.
2. Рынок чистой монополии.
3. Прямой налог.
4. Рынок чистой (совершенной) конкуренции.
5. Рынок в состоянии равновесия.

26. Сумма денег, в которую обходится приобретение в течение определенного периода времени (обычно месяца) стандартного для большинства семей данной страны набора благ и услуг:

1. Профессиональный союз.
2. Рынок чистой монополии.
3. Прямой налог.
4. Рынок чистой (совершенной) конкуренции.
5. Стоимость жизни.

27. Незанятость, возникающая в том случае, если число свободных мест для работников определенных специальностей оказывается куда меньше чем число безработных людей с этими специальностями:

1. Фрикционная безработица.
2. Структурная безработица.
3. Циклическая безработица.
4. Торговая наценка.

28. Устанавливаемая торговой организацией надбавка к цене, по которой товар реализуется фирмой-изготовителем:

1. Фрикционная безработица.
2. Структурная безработица.
3. Циклическая безработица.
4. Торговая наценка.
5. Экономическая прибыль.

29. Часть рекомендуемой фирмой цены продажи конечным покупателям, которая взимается в свою пользу продающей товар торговой организацией:

1. Фрикционная безработица.
2. Структурная безработица.
3. Циклическая безработица.
4. Торговая наценка.
5. Экономическая прибыль.
6. Торговая скидка.

30. Незанятость, возникающая из-за того, что работнику, уволенному со своего предприятия или покинувшему его по своей воле, требуется некоторое время для того, чтобы найти новое рабочее место:

1. Фрикционная безработица.
2. Структурная безработица.
3. Циклическая безработица.
4. Торговая наценка.

31. Незанятость, которая возникает в стране, переживающей общий экономический спад:

1. Фрикционная безработица.
2. Структурная безработица.
3. Циклическая безработица.
4. Торговая наценка.

32. Разница между выручкой от реализации и экономическими затратами:

1. Фрикционная безработица.
2. Структурная безработица.
3. Циклическая безработица.
4. Торговая наценка.
5. Экономическая прибыль.
6. Торговая скидка.

33. Монополия, возникающая в командной экономике в силу сосредоточения по указанию плановых органов государства производства определенной продукции на одном или малом числе предприятий:

1. Дефекты (слабости) рынка.
2. Административная монополия.
3. Закон обмена.
4. Бюджет семьи.

34. Сводная информация обо всех доходах и расходах семьи за определенный период времени (месяц или год):

1. Дефекты (слабости) рынка.
2. Административная монополия.
3. Закон обмена.
4. Бюджет семьи.
5. Коммерческие (экономические) циклы.

35. Объем товара определенного вида, который продавцы готовы предложить в течение определенного периода времени на рынок при определенном уровне рыночной цены на этот товар:

1. Дефекты (слабости) рынка.
2. Административная монополия.
3. Закон обмена.
4. Бюджет семьи.
5. Коммерческие (экономические) циклы.
6. Величина предложения.

36. Неспособность рыночных механизмов решать некоторые экономические задачи вообще или наилучшим образом:

1. Дефекты (слабости) рынка.
2. Административная монополия.
3. Закон обмена.
4. Бюджет семьи.

37. Зависимость между средним количеством денег, которое необходимо стране для обеспечения нормального денежного обращения, средними ценами товаров, количеством товаров и услуг, скоростью обращения денег:

1. Дефекты (слабости) рынка.
2. Административная монополия.
3. Закон обмена.
4. Бюджет семьи.

38. Периодические, но обычно нерегулярные колебания уровней активности хозяйственной деятельности, проявляющийся в увеличении или падении на протяжении нескольких лет величин валового продукта, темпов инфляции, числа безработных и других показателей:

1. Дефекты (слабости) рынка.
2. Административная монополия.
3. Закон обмена.
4. Бюджет семьи.
5. Коммерческие (экономические) циклы.

6. Величина предложения.

39. Фирма, на долю которой приходится столь большая доля общего рыночного предложения, что, изменяя свои объёмы продаж, она способна вызывать изменения равновесной цены на этом рынке:

1. Несовершенный конкурент.
2. Общая полезность блага.
3. «Ножницы цен».
4. Паритет цен.

40. Степень нарушения паритета цен, то есть разница в темпах роста цен на продукцию сельского хозяйства и промышленную продукцию для села:

1. Несовершенный конкурент.
2. Общая полезность блага.
3. «Ножницы цен».
4. Паритет цен.

41. Собственность заёмщика, которая может быть изъята у него банком и продана, чтобы покрыть те доли заемщика, с которыми он сам не может справиться:

1. Несовершенный конкурент.
2. Общая полезность блага.
3. «Ножницы цен».
4. Паритет цен.
5. Обеспечение ссуды (залог).
6. Поглощение.

42. Суммарная выгода, получаемая человеком, фирмой или страной от использования всего объёма благ определенного типа:

1. Несовершенный конкурент.
2. Общая полезность блага.
3. «Ножницы цен».
4. Паритет цен.

43. Соотношение между ценами сельскохозяйственной и промышленной продукции, при которой обмен между городом и деревней взаимовыгоден:

1. Несовершенный конкурент.
2. Общая полезность блага.
3. «Ножницы цен».
4. Паритет цен.
5. Обеспечение ссуды (залог).

44. Метод монополизации рынка, состоящий в скупке конкурирующих фирм и включении их в состав фирмы, стремящейся стать монополистом:

1. Несовершенный конкурент.
2. Общая полезность блага.
3. «Ножницы цен».
4. Паритет цен.
5. Обеспечение ссуды (залог).
6. Поглощение.

45. Создание государством для отечественных фирм особо льготных условий деятельности на внутреннем рынке по сравнению с иностранными фирмами:

1. Предложение.
2. Политика протекционизма.
3. Распределение.
4. Потребности.

46. Конкретная фирма проявления человеческих нужд, зависящая от условий жизни, навыков, традиций, культуры, уровня развития производства и других факторов:

1. Предложение.

2. Политика протекционизма.
 3. Распределение.
 4. Потребности.
 5. Рынок монополистической конкуренции.
- 47. Признаваемое и защищаемое законом право отдельного человека владеть, пользоваться и распоряжаться определенным видом и объемом ограниченных ресурсов:**
1. Предложение.
 2. Политика протекционизма.
 3. Распределение.
 4. Потребности.
 5. Рынок монополистической конкуренции.
 6. Право частной собственности.
- 48. Сложившаяся в определенный период времени зависимость величин предложения на рынке определенного товара в течение определенного периода времени (месяца, года) от уровней цен, по которым этот товар может быть продан:**
1. Предложение.
 2. Политика протекционизма.
 3. Распределение.
 4. Потребности.
- 49. Предоставление производственных благ людям в соответствии с некоторыми критериями, по которым эти люди имеют право на получение таких благ:**
1. Предложение.
 2. Политика протекционизма.
 3. Распределение.
 4. Потребности.
 5. Рынок монополистической конкуренции.
- 50. Ситуация, характеризующаяся тем, что для удовлетворения одной и той же потребности продавцы начинают предлагать покупателям много разновидностей заменяющих товаров с существенными отличиями, но при этом каждая разновидность предлагается на рынок только одним продавцом:**
1. Предложение.
 2. Политика протекционизма.
 3. Распределение.
 4. Потребности.
 5. Рынок монополистической конкуренции.
 6. Право частной собственности.
- 51. Это вклады, с которыми владелец обязуется не брать деньги до истечения определенного срока:**
1. Срочные депозиты.
 2. Эффект дохода.
 3. Ценная бумага.
 4. Сбережения.
- 52. Юридический документ, удостоверяющий право ее владельца на долю в имуществе частной фирмы, выпустившей эту ценную бумагу, и соответственно на часть доходов от этого имущества:**
1. Срочные депозиты.
 2. Эффект дохода.
 3. Ценная бумага.
 4. Сбережения.
- 53. Ассортимент и объем благ, которые люди хотели бы получить для удовлетворения своих нужд, если бы эти блага были доступны бесплатно и без ограничений:**

1. Срочные депозиты.
2. Эффект дохода.
3. Ценная бумага.
4. Сбережения.
5. Человеческие потребности.
6. Облигация.

54. При снижении цены товар становится по отношению к общей величине дохода человека более дешевым и потому покупатель способен приобрести этот товар в большем количестве, не отказываясь от других своих привычных покупок. И наоборот:

1. Срочные депозиты.
2. Эффект дохода.
3. Ценная бумага.
4. Сбережения.

Ответы на тест

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	

21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	

41	42	43	44	45	46	47	48	49	50	51	52	53	54